

## Gérer sa trésorerie

### Diminuer son BFR : Clients (module 1)

#### Objectifs et contenu :

**Optimiser ses encaissements clients par une meilleure gestion :**

- **Du risque**
  - **Des bons de commande et factures**
  - **Des relances**
- 
- Bien connaître ses clients : prévenir les risques, se renseigner, prendre des garanties
  - Créer un système de cotation interne, utiliser les plafonds d'encours et les gérer
  - Les règles essentielles lors de la prise de commande puis l'établissement de la facture
  - Les différents modes de paiement : avantages, inconvénients
  - La loi de finance LME et les règles spécifiques au marché. L'impact financier des délais de paiement
  - L'organisation comptable et des relances : le processus
  - Oser relancer ses clients
  - Se fixer des objectifs et mobiliser les forces internes de l'entreprise, notamment la force commerciale
  - Le suivi : la balance âgée, le tableau de bord des relances et impayés, les réunions de sensibilisation

#### Méthodes pédagogiques :

Cette formation alterne apports théoriques et mises en situations concrètes à partir de l'expérience des participants.

#### Pour qui ?

Dirigeants, Responsables financiers, Comptables de TPE et PME

#### Prérequis :

Aucun

Durée : 1 journée

Tarif : Intra Entreprise  
1 200 €<sup>HT</sup>

Maximum : 12 stagiaires - Nous  
contacter pour autres formules